

MODELO DE CV ELEGANTE WORD

JUAN CAMILO PARDO

OBJETIVO

[Haga clic **aquí** y escriba el objetivo]

EXPERIENCIA

1990–1994 Calzados Arbor México D.F.

Director nacional de ventas

- Aumenté las ventas de 50 a 100 millones.
- Doblé las ventas por representante de 5 a 10 millones.
- Propuse nuevos productos que aumentaron los beneficios en un 23%.

1985–1990 Peña y Soto Puebla

Director regional de ventas

- Incrementé las ventas por región de 25 a 350 millones.
- Dirigí a 250 representantes de ventas en 10 provincias.
- Implementé un curso para la formación de los nuevos contratados, acelerando la obtención de beneficios.

1980–1984 Viñedos El pastor México D.F.

Jefe de representantes de ventas

- Tripliqué los ingresos de cada socio de ventas.
- Incrementé las ventas para incluir grandes cuentas del mercado.
- Aumenté el equipo de ventas de 50 a 100 representantes.

FORMACIÓN

1971–1975 Southridge State University Southridge, EE.UU.

- Diplomado en administración de negocios y ciencias de la computación.
- Graduado con Summa Cum Laude.

INTERESES

Junta directiva de Southridge, atletismo, jardinería, carpintería y computación.

SUGERENCIAS

Seleccione el texto que desee reemplazar y escriba el currículum.